



# sensiBel

The Microphone Reinvented

EIC Accelerator

## sensiBel: Verdens minste mikrofon med hørsel som det menneskelige øre!

- Stort marked (> 6 milliarder små mikrofoner selges hvert år)
- Et stort behov i markedet for f.eks. små og pålitelige systemer for talegjenkjenning, støykansellering: sensiBel sin løsning dekker slike behov
- Basert på flere års forskning ved SINTEF
- Patentert og revolusjonerende løsning
- 10 ganger bedre ytelse enn konkurrerende løsninger
- 12 ansatte



VOICE USER  
INTERFACE



HEADPHONES

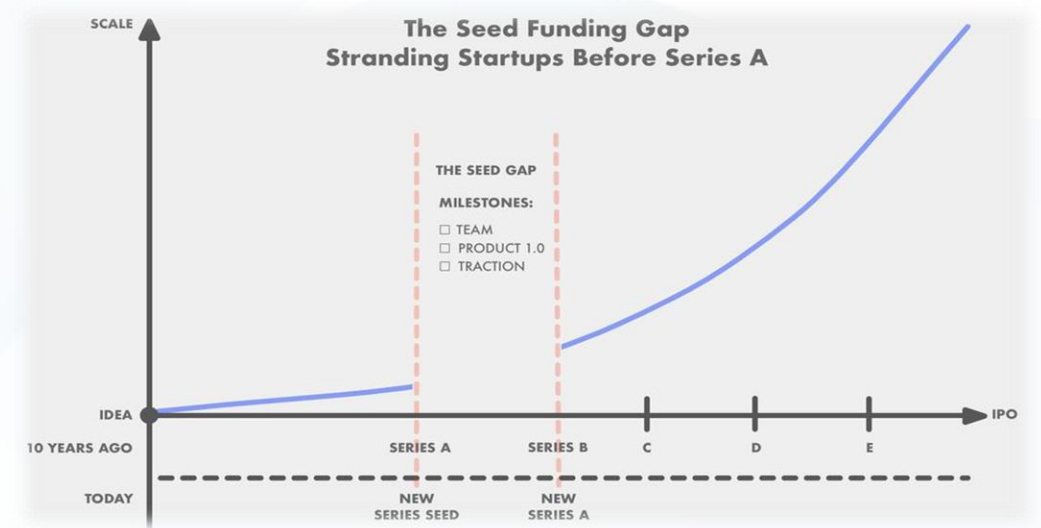
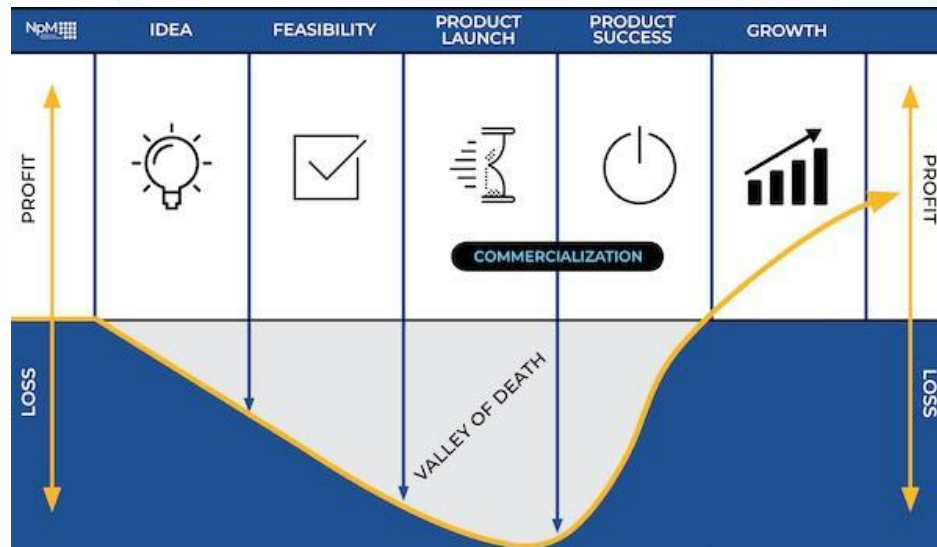
sensiBel proprietary



AUDIO  
RECORDING

## HVORFOR søkte sensiBel midler fra EIC Accelerator?

- HW utvikling er kapitalkrevende og tar tid
- Gapet mellom såkornfinansiering og venture finansiering
- En gjennomarbeidet forretningsplan på «VC-nivå» er uansett påkrevd





## HVA har støtten fra EIC ført til?

- **Vår tidsplan:**
  - Januar 2019 : Startet med søknad
  - Oktober 2019 : Søknad 1 levert
  - Desember 2019 : Intervju Brussel med avslag
  - Januar 2020 : Søknad 2 levert
  - Februar 2020 : Intervju i Brussel
  - **Mars 2020 : Prosjekt innvilget**
- **Prosjekt:**
  - 2 års prosjekt som skal utvikle ferdig prototyper klare for volumproduksjon
    - Tilskudd fra EIC: **EUR 2.5M**
    - EIC Fund: **EUR 4.3M**
- **Vi har oppnådd:**
  - Betydelig finansiering for et 2 års løp som skal gjøre oss klare for skalering og VC runde A
  - En gjennomarbeidet forretningsplan og god pitch-trening
  - Oppmerksomhet fra investorer. EIC støtte er et kvalitetsstempel
  - En investor som setter grundere/team i fokus



## Noen råd på veien....

---

- Kun ca 2-3% av de som søker får innvilget sin søknad. Ikke sats alt på EIC
- Søk råd på veien (f.eks. fra Innovasjon Norge om «pitch-trening»)
- Søknaden leses og vurderes med «investor-øyne»
- Du MÅ overbevise om i søknad og «pitch»:
  - Stort marked og høy risiko
  - En radikalt innovativ løsning og/eller produkt
  - Mulighet for å skape nye markeder og/eller betydelig påvirke eksisterende markeder
  - I startgropa for skalering (ikke mange år til kan starte produksjon/salg)
  - Kundeuttalelser
  - Et motivert og insentivert team
  - Såkalt «non-bankable»
  - Solid forretningsplan og finansieringsplan





# sensiBel

The Microphone Reinvented